

## GALICIA

# Valdesil exporta a EEUU el 30% de producción 'godello'

**BODEGA/** El mayor productor de la variedad de vino blanco de Valdeorras sitúa en quince países la mitad de sus ventas con una estrategia de diferenciación.

**J. de Francisco.** Ourense

La presencia de costa a costa en el selectivo mercado de Estados Unidos, el volumen de exportación (el 50% sobre las ventas totales), las altas puntuaciones en la escala Parker y el abanico de premios dentro y fuera de España confieren a Bodegas Valdesil un *status* especial entre los productores gallegos de vino blanco de alta calidad. Valdesil controla la mitad de la producción del godello valdeorrés. Dispone de 25 hectáreas propias de viñedo y, además, supervisa otras 75 hectáreas. Casi la tercera parte de sus afamados blancos ponen rumbo a Estados Unidos. Gracias a su fuerte implantación en este país, Valdesil consigue que el 15% de toda la producción valdeorrés de godello se comercialice allí. En 2008 distribuyó 60.000 botellas en este mercado. Sus marcas más internacionales, Valdesil y Pezas da Portela, son habituales en la carta de vinos de referencias mundiales de la restauración como el Per Se de Nueva York o el Tru de Chicago.

Buena parte del éxito de la bodega en EEUU se debe a la puntuación de Robert Parker. La firma ourensana con sede en Corgomo (Vilamartín de Valdeorras) es uno de los contados productores españoles que ha cosechado 90 puntos Parker o más para todos sus vinos, inclusive para su gama básica, *Montenovo*.



Pedrouzos es el viñedo de godello más antiguo de Galicia, de 1885.

## Prestigio

● La bodega es uno de los pocos productores españoles que recibió 90 puntos Parker o más para todos sus vinos.

● Tiene su propia selección clonal y es propietaria del viñedo de godello más antiguo de Galicia, que data de 1885.

● Su exportación llega a quince países. El 30% va a EEUU, y en Noruega se ha adjudicado un concurso estatal para 9.000 botellas al año de 'Valderroa'.

Hoy exporta a quince países. Entre ellos destaca Noruega, en donde se ha adjudicado un concurso estatal para comercializar 9.000 botellas al año de *Valderroa*, el que está considerado como el mencia más clásico de Galicia y uno de los más apreciados. En Reino Unido, tiene presencia continuada desde 1992. Alemania, Suiza, los Países Bajos, Canadá, Brasil, México, Australia y, recientemente Japón, a través de un importador de Sapor, conocen la originalidad de los caldos de Corgomo y Portela. En 2008, Valdesil firmó una producción de 240.000 botellas, menos de la mitad de su capacidad instalada (500.000 botellas). Fue el resultado de una cosecha escasa, que coincidió con el proceso de ampliación de la bodega. En los dos últimos años, una inversión de 250.000 euros permitió duplicar la capacidad de proceso de uva. La facturación actual se cifra en 750.000 euros.

“La crisis beneficia a los vinos con buena relación calidad-precio”, asegura Guillermo Prada, gerente de Bodegas Valdesil y continuador del proyecto empresarial que inició su padre, Francisco Prada Gayoso, en el año 1990. Su estrategia apuesta por la diferenciación: “El viñedo es el que marca la diferencia y no tanto la bodega ni la tecnología”, resalta. Con esta filosofía no resulta extraño que tenga en propiedad el viñedo de godello más antiguo de Galicia: data de 1885 y fue plantado por José Ramón Gayoso, el iniciador de esta saga de viticultores. Esa viña cede su nombre a *Pedrouzos*, su gama más alta. Toda la producción se vende en primicia y sólo se comercializa una media de 500 botellas magnum por cosecha, a 125 euros. El proyecto de empresa de Valdesil ha comenzado por la recuperación de todas las fincas familiares que habían sido vendidas. Además, la superficie propia de cultivo ha sido ampliada con diez hectáreas.

\* La bodega ha duplicado su capacidad de proceso de uva.

Más directa se mostró la conselleira a la hora de hacer una valoración sobre los datos de paro del pasado mes de abril, cuando se redujo en 822 personas (un 0,39% menos, la cuarta comunidad con mayor recorte) sobre el mes anterior, aunque con una subida interanual del 31,82%. Mato tildó de “preocupante y negativa” la evolución del paro, y recordó a “las 210.000 personas sin empleo” que aún existen en la comunidad. La responsable de Trabajo expresó también el sentir de toda la Xunta sobre la caída experi-

# Traballo estudiará posibles ayudas a parados sin subsidio

## EJEMPLO DE MURCIA

**A. Bastera.** Santiago

El ejecutivo autonómico podría implantar un nuevo tipo de prestación por desempleo para los trabajadores que no reciban ningún tipo de ayuda. “No está descartado”, dijo ayer en la capital gallega, la conselleira de Trabajo e Bienestar Social, Beatriz Mato, “aunque tampoco comprometido”, aclaró a renglón seguido. Mato añadió que esta posibilidad, adoptada ya por el gobierno de Murcia y que supone una ayuda de 420 euros mensuales durante un máximo de medio año, “es una de las medidas a analizar y evaluar” por el nuevo ejecutivo y que después será consensuada en la mesa de trabajo de la Administración.

Mato también se reunió con la Federación de Autónomos de Galicia, que presentará un estudio sectorial en el que, entre otras cosas, demanda rebajas fiscales, congelación del impuesto de vehículos o mayores prestaciones sociales.

mentada en la afiliación a la Seguridad Social, que en abril registró un descenso del 0,22% (2.273 afiliaciones menos que en marzo). “Salvo en dos ocasiones concretas, desde 2001 no se habían registrado cifras negativas en Galicia en el cuarto mes del año”, recordó la conselleira.

En esta misma línea rechazó cualquier implicación positiva del plan estatal de fomento de la inversión local, promovido por el Gobierno central, en la caída del desempleo en el mes de abril. “Toda reducción anterior en ese mismo mes ha sido muchísimo más relevante que la de ahora”, sentenció. Por lo que “evidentemente no hubo ninguna incidencia ni se puede achacar a ese plan”. Para tratar de erradicar la situación actual, Beatriz Mato señaló que su departamento está trabajando en la elaboración de un “plan de choque” dirigido a incidir “directamente en el mercado laboral autonómico”.

Mato también se reunió con la Federación de Autónomos de Galicia, que presentará un estudio sectorial en el que, entre otras cosas, demanda rebajas fiscales, congelación del impuesto de vehículos o mayores prestaciones sociales.

# Aprevar pide a Feijoo un 'Prever' gallego

## RECLAMAN AYUDAS DIRECTAS A LA COMPRA

**C. Fernández** Lugo

El presidente de Aprevar, la patronal gallega de reparación y venta de automóviles y recambios, Luis Abelleira, urgió ayer al presidente de la Xunta, Alberto Núñez Feijoo, que aplique un Plan Prever o similar para recuperar el mercado de este sector. Señala la patronal el ejemplo de otras comunidades autónomas, como Murcia o Navarra, en donde están aplicando ayudas directas a la compra de entre 1.200 y 1.500 euros.

La federación gallega de ta-

lles de reparación estima que el Gobierno autonómico debería destinar cerca de 25 millones de euros para reactivar con ayudas directas la compra de vehículos.

Abelleira, que ha pedido una reunión con el jefe del gobierno gallego, advirtió que el descenso en las ventas de coches provocará un mal mayor como es la reducción del parque de vehículos, lo que acarreará que dentro de unos años se precisen menos cambios y eso desencadenará regulaciones de empleo. “En una empresa de venta de automóviles, la plantilla comercial puede ser el 10% del total, otro tanto puede ser administración y un 80% es taller y recambios”, explicó ayer Abelleira.

**La reducción del parque por la caída de ventas implicará menos trabajo en talleres en unos años**

# Pescapuerta se colocará como tercera por volumen tras cerrar la compra de 'elmar'

## SU CIFRA DE NEGOCIO RONDARÁ LOS 200 MILLONES DE EUROS

**A.C. Vigo**

La compañía pesquera dará un salto importante si todo transcurre sobre lo previsto y a mediados de este mes cierra la adquisición del 50% del capital de PF Condesa, en manos del actual presidente de Congelados y Derivados (Condesa), Francisco Fernández. PF Condesa es una sociedad que controla el 75% del capital del fabricante de 'elmar' y en la que la empresa viguesa tiene el 26% desde hace más de una década. La sociedad de capital riesgo Ade Capital Sodical

participado por las cajas de Castilla y León- y directivos de la compañía continuarán, en principio, como socios con el 25% restante.

La compra permitirá a Pescapuerta escalar al tercer puesto nacional por volumen de negocio -con datos de 2006 era el octavo-, por de-

**La viguesa asumirá la deuda de Condesa y acometerá inversiones en su planta de León**

trás de Pescanova (1.343 millones de euros de facturación en el último año) y Freiremar (219 millones en 2007). La empresa de la familia Puerta Prado rebajó su cifra de negocio el año pasado a los 88 millones de euros que atribuye a la situación de crisis agudizada en los últimos meses de 2008. Condesa, por su parte, rondó los cien millones de euros, aunque arrojó pérdidas por 1,3 millones. El preacuerdo para la toma de control por parte de Pescapuerta incluye la asunción de la deuda de

Congelados y Derivados. También tendrá que efectuar inversiones en la planta de transformación de León para ponerla a punto.

La aportación más interesante para Pescapuerta es la distribución de Condesa que, con una plantilla aproximada de 370 personas, complementará sus ventas como gran productor en origen que es el grupo gallego. Éste sitúa sus dos plantas de transformación en Argentina y Namibia y su plantilla total ronda los 1.800 trabajadores.